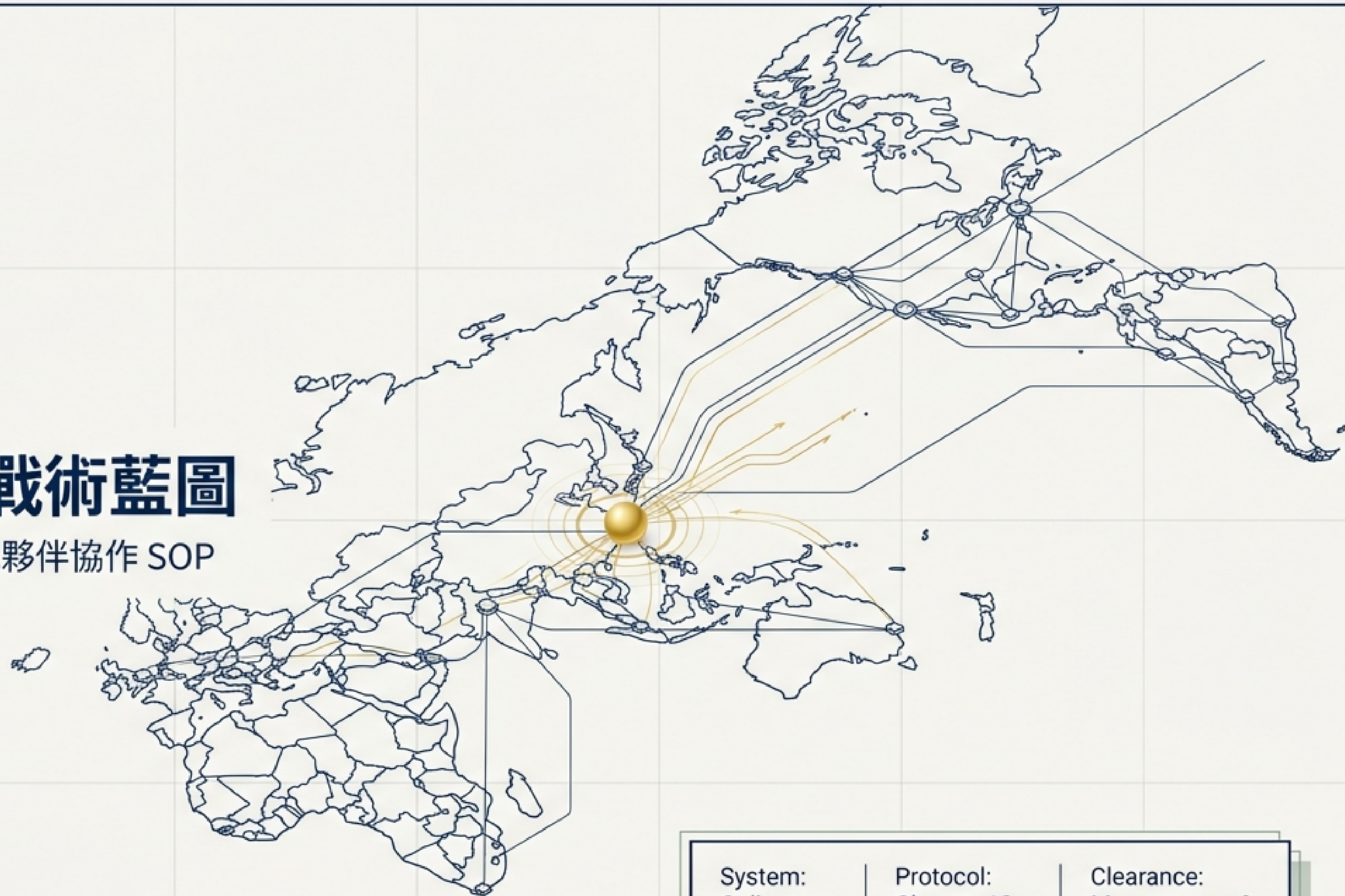


永輝全球營運戰術藍圖

跨國落地、無縫轉移與在地夥伴協作 SOP



System:
Online

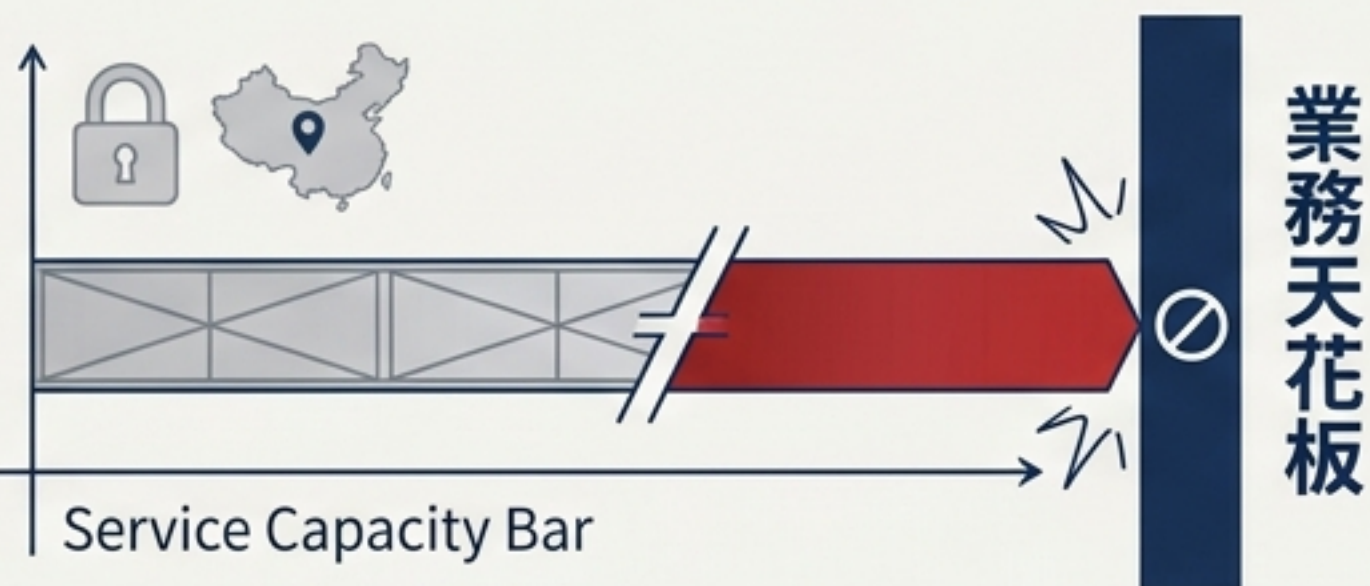
Protocol:
Chapter 13

Clearance:
Management &
Expats Only

商業模式競爭力對照表

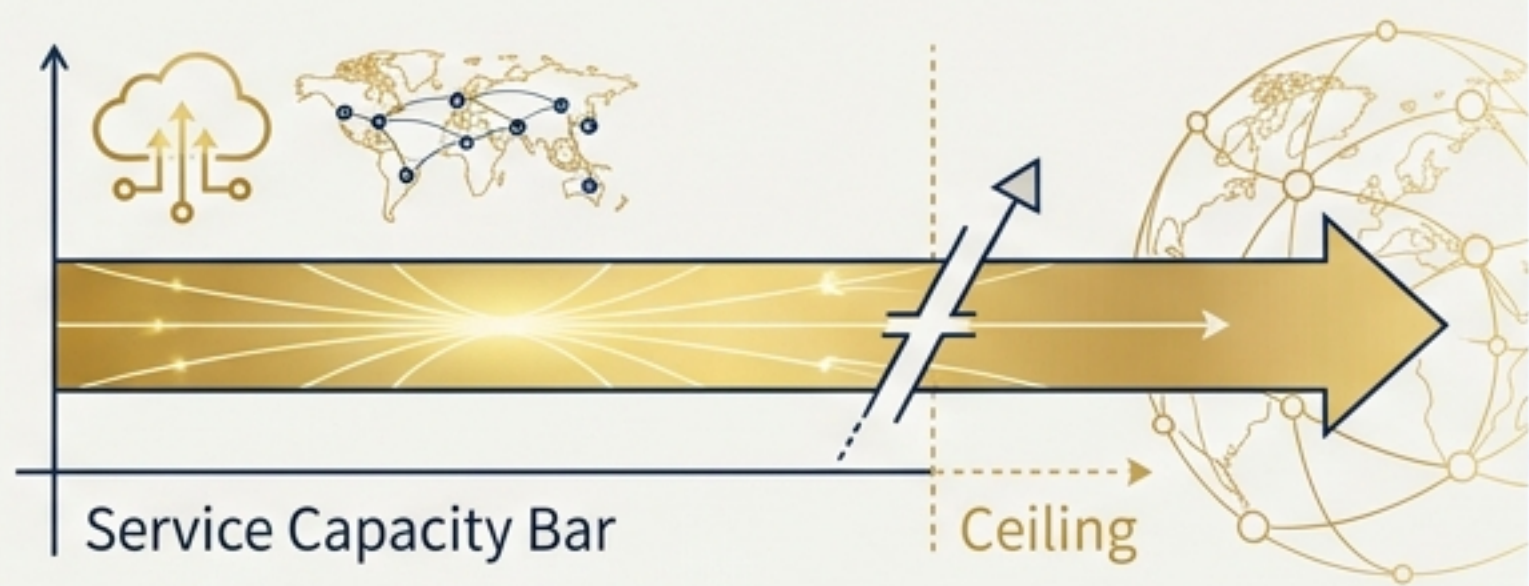
傳統在地事務所模式

- 依賴語言文化與關係獲取業務
- 侷限於：無交易且少數人 / 無人且少數交易
- 缺乏雲端系統，無法隨客戶擴張



永輝雲端協作模式

- 透過雲端系統支援，打破規模限制
- 客戶變成製造業之前，皆能無縫承接
- 專注核心財會薪資的雲端控管



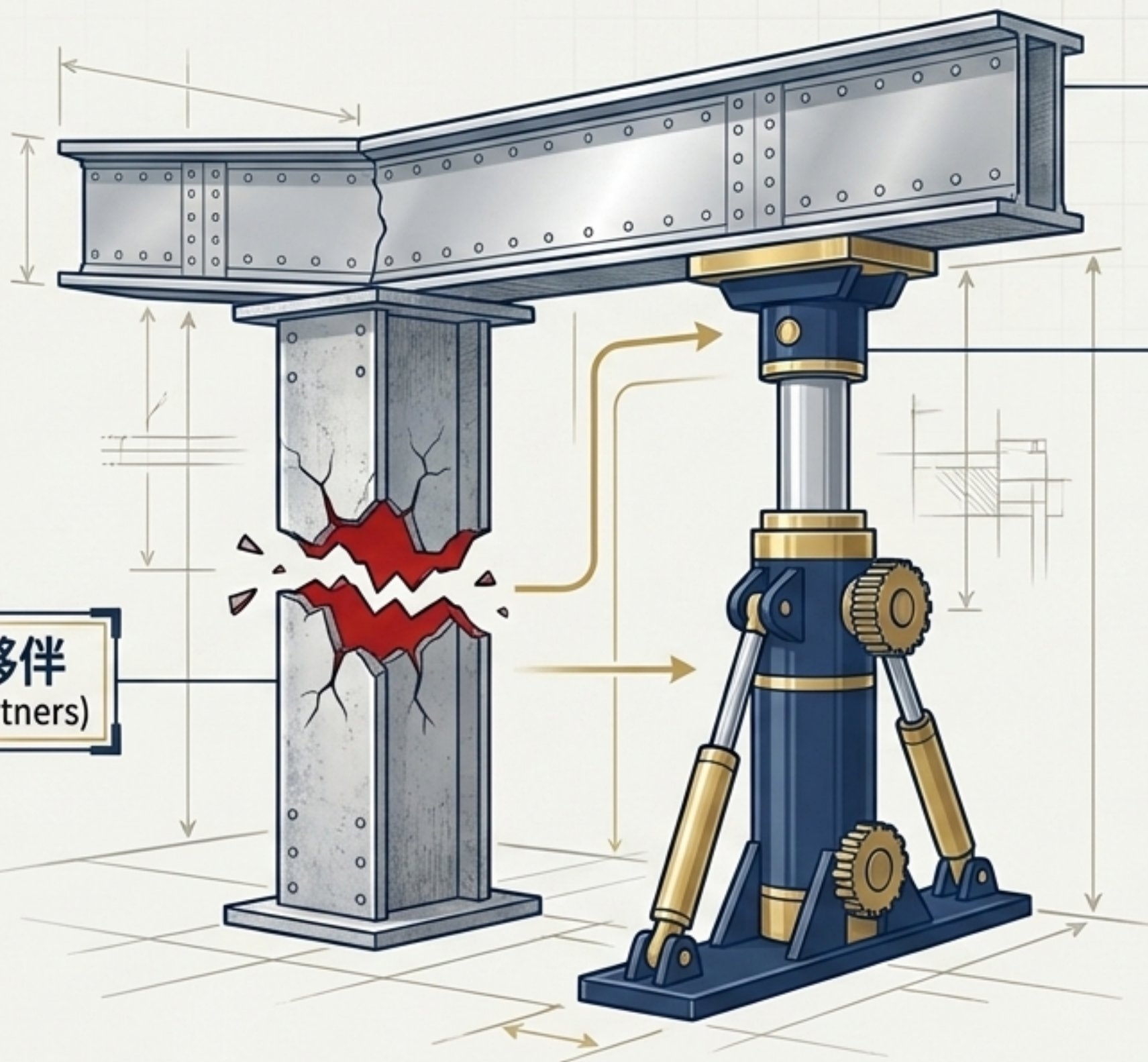
戰略結論：永輝在每個城市終究必需培養一個財務出身的同事，親自執行或安排業務。

無縫轉移 (Seamless Transfer) 安全網機制

核心理念

確保服務持續與品質，絕非搶奪在地業務。這是永輝品質保證的最重要防線。

在地夥伴
(Local Partners)



客戶服務軌道
(Client Service Track)

台北總部備援
(Taipei HQ Fail-Safe)

總部前置要求

在客戶幾乎無人且尚未營業時，總部同事即須具備親自執行「營所稅暫繳」與「營業稅申報」的能力。

無縫轉移三級架構圖

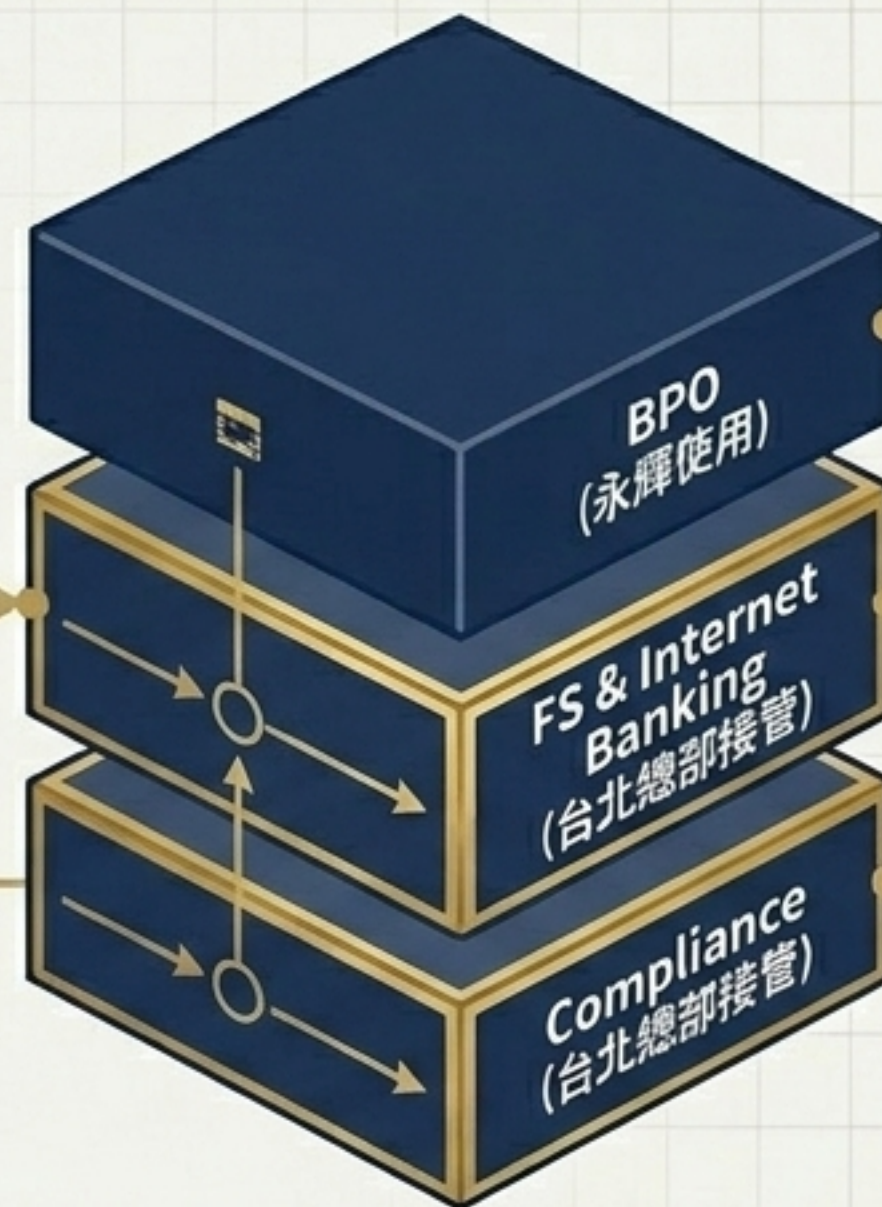
- 永輝 / 總部控管
- 在地夥伴執行 (結果回報台北)



Tier 1 : 輕度總部介入



Tier 2 : 中度總部介入



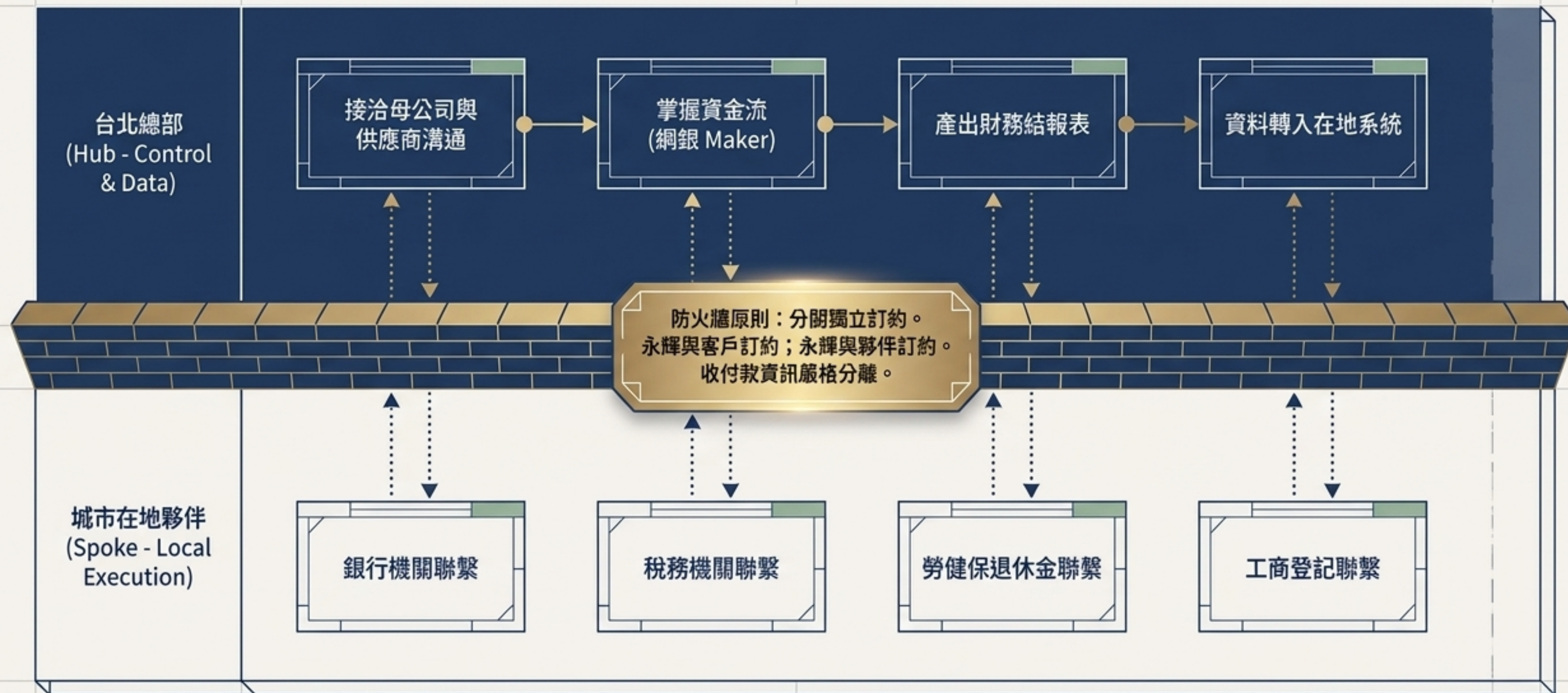
Tier 3 : 高度總部介入
(目前 USA 模式)

總部情報控制台與登入權限

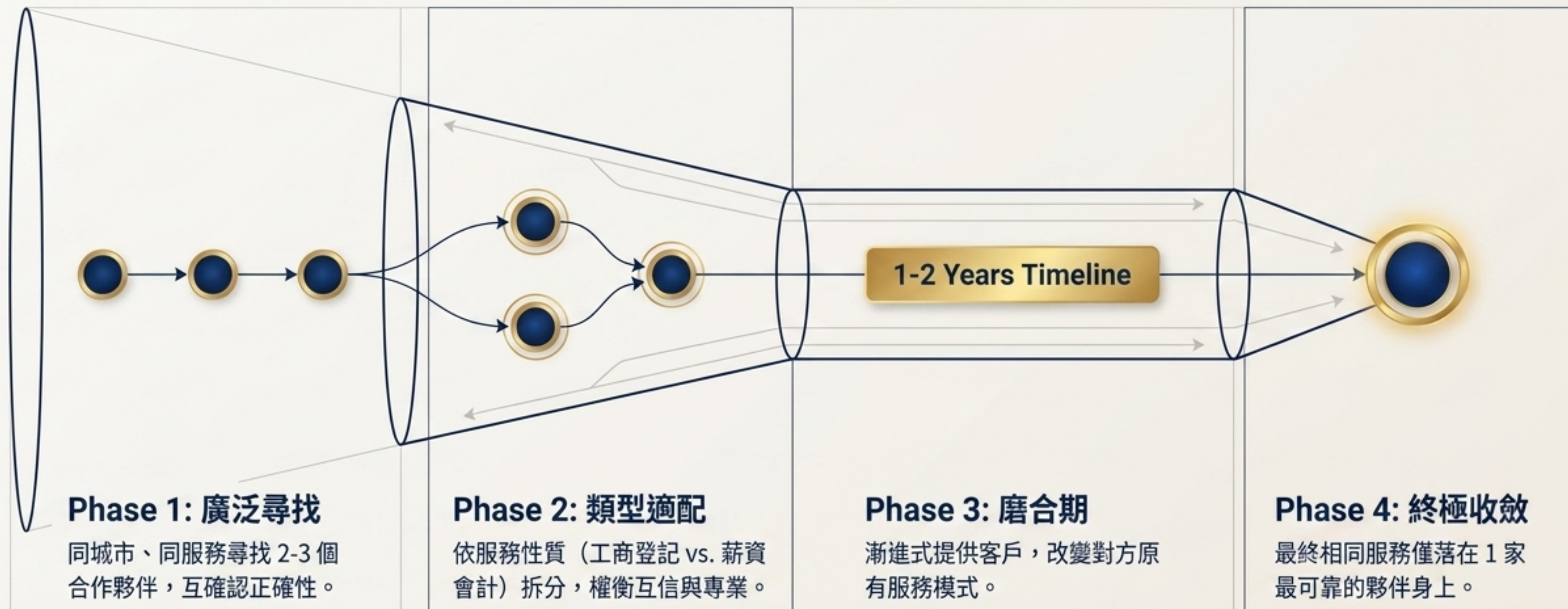


總部規範：必須掌握或取得申報影本，並持有 User Name & Password 登入查看。

跨國協作權責泳道圖

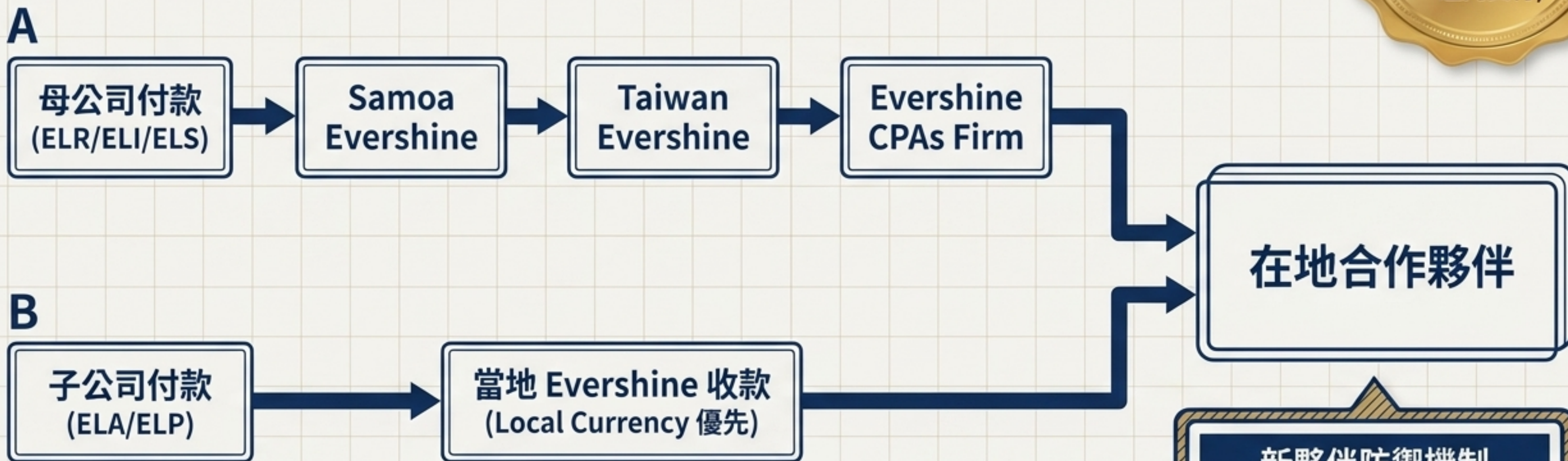


夥伴甄選漏斗與磨合時間軸



全球資金流向路由網

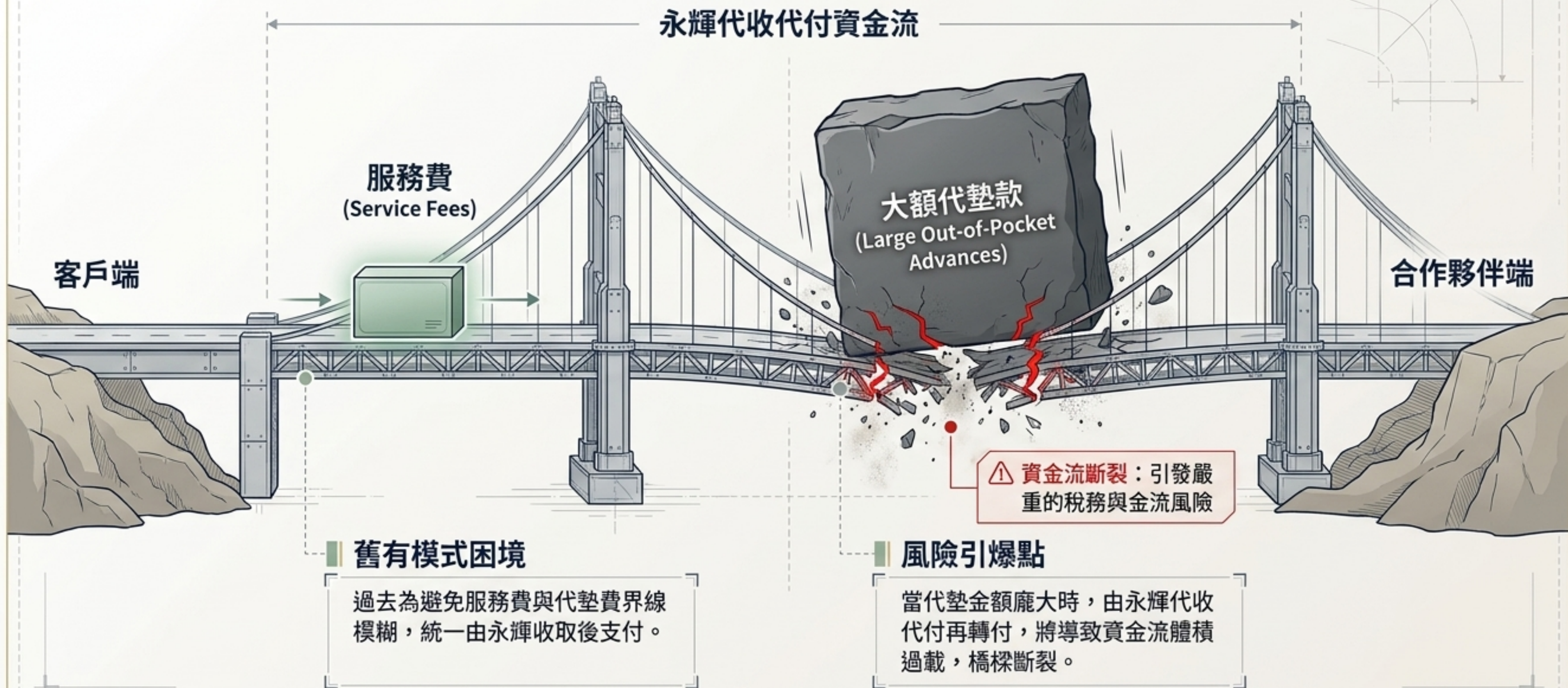
SLA 承諾:
T+7 Days
(收到款項後
一週內支付)



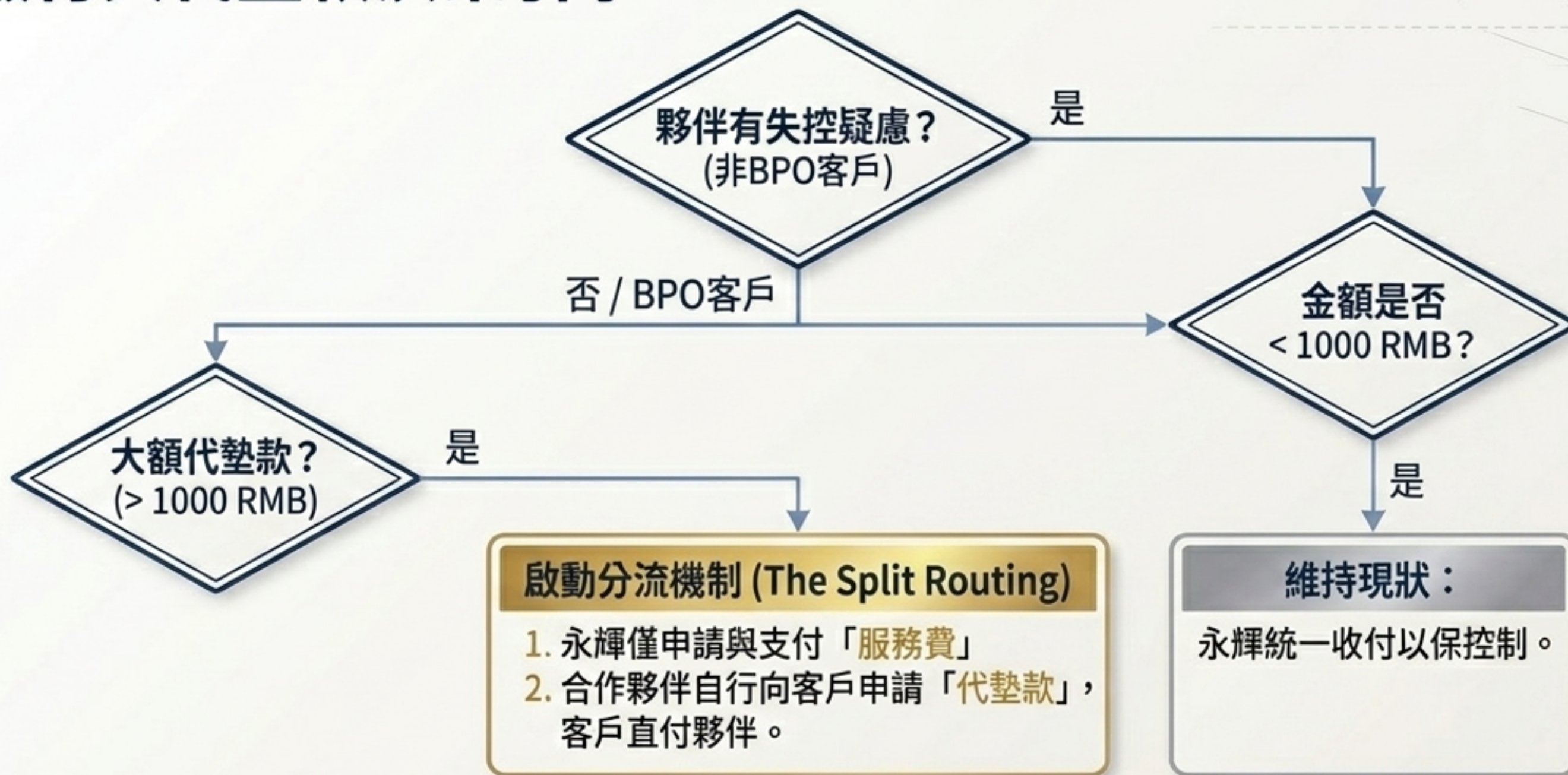
新夥伴防禦機制

針對未密切往來者：
採用「頭期款 + 完工後付款」。
內部顧問需扣除外包費用後支付。

資金斷鏈與稅務風險解析



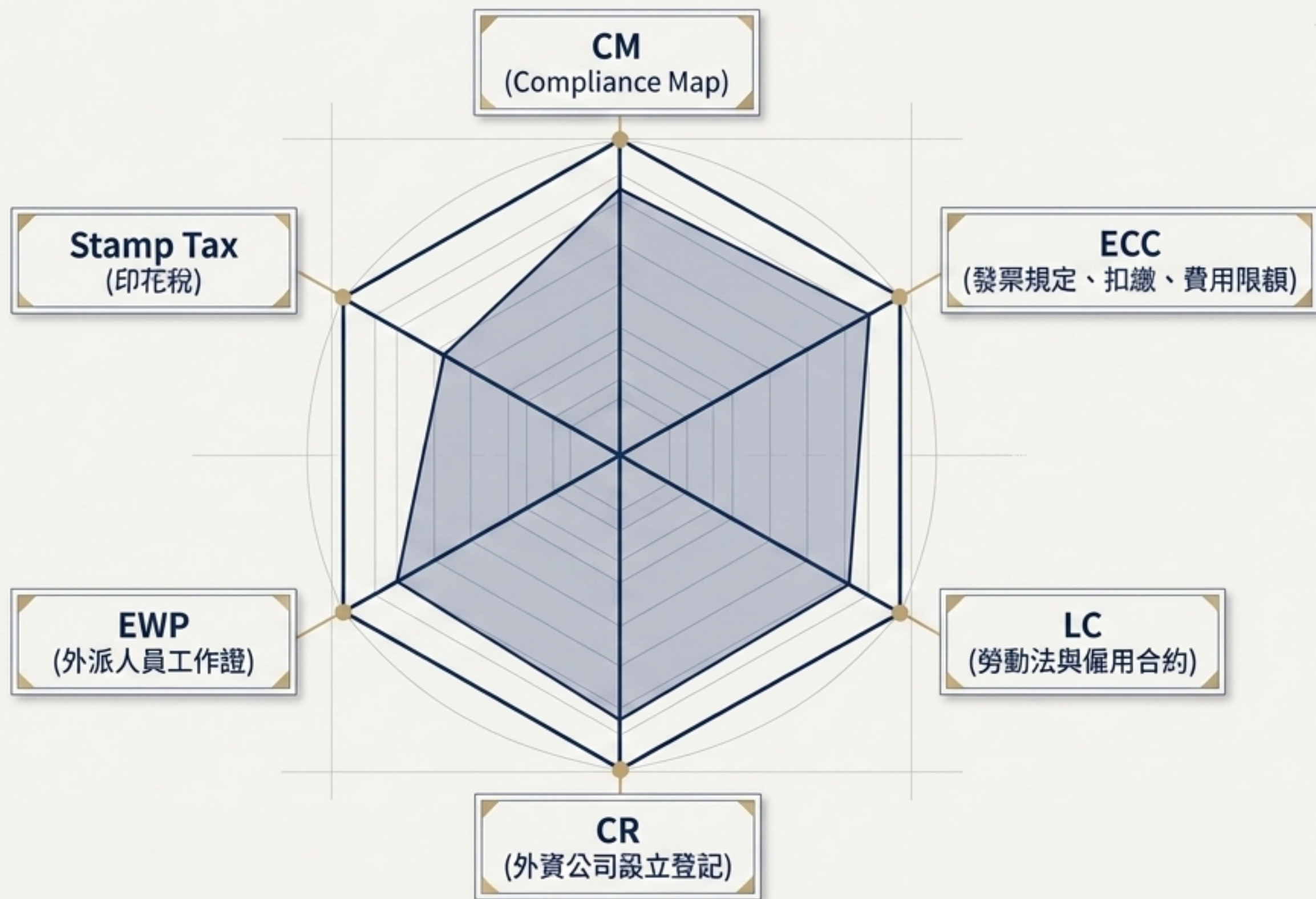
資金撥付與代墊款決策引擎



緊急付款例外處理 (Emergency Bypass)

針對新市場或新客戶緊急款項，需所長紙本 / WeChat / Teams 認可後，始得交由 Rachel 請款。

外派菁英能力雷達圖與合規知識網



核心守則

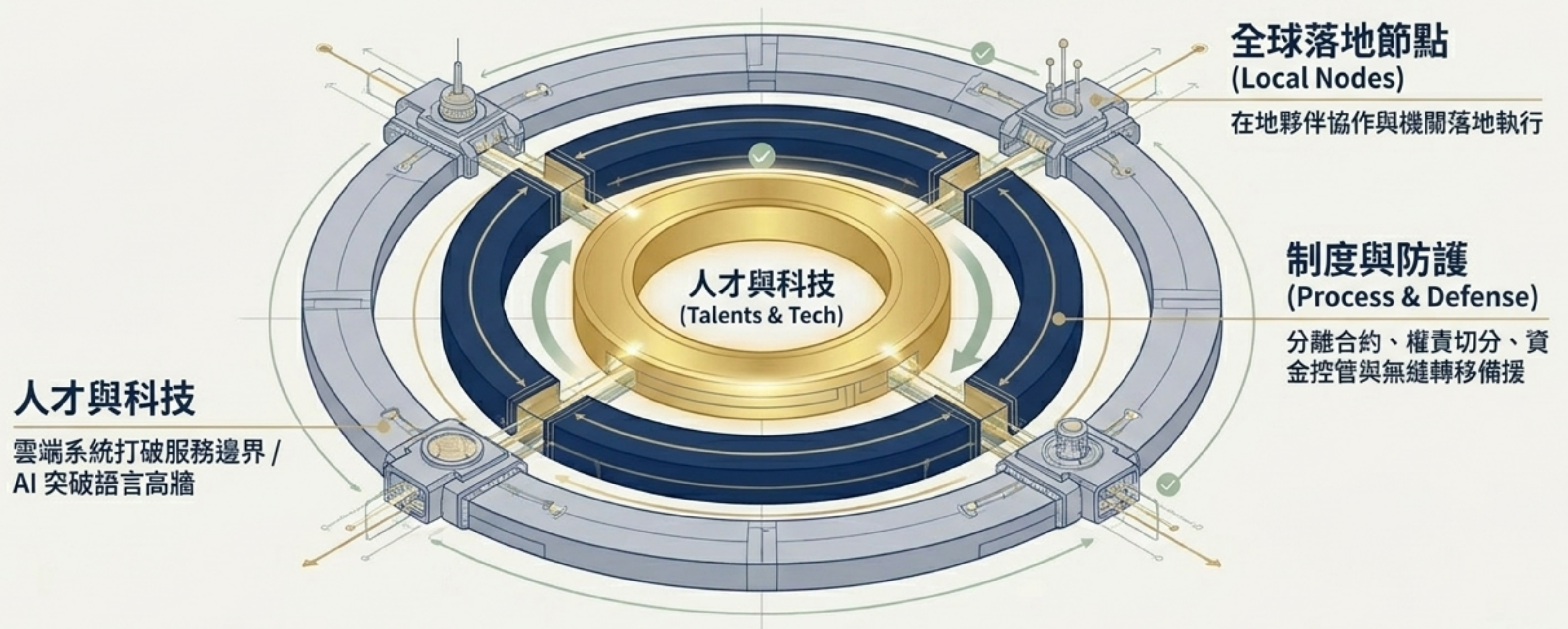
- 必須完全熟悉永輝 Cloud System 系統操作與內部工作原則。
- 系統高度依賴「互相配搭」。沒有人能具備所有條件，但具備越多知識節點，越有機會成為全球拓展先鋒。

科技賦能：突破語言高牆的倍增器



2026.04 修訂標準：熟練複合使用 **Teams + Wordly.ai** 語言設定技巧，可直接突破語言限制。利用 **AI 作為能力外掛**，展現永輝與時俱進的科技拓展力。

永輝全球服務生態網



全局總結：以模組化分工建立全球樞紐，以嚴謹的風險防護與科技賦能作為後盾，讓每一座城市都能成為永輝無縫服務的完美延伸。